

TITRE PROFESSIONNEL

ASSISTANT MANAGER

D'UNITÉ MARCHANDE



Objectifs de la formation

Dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise, afin de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client, l'assistant manager d'unité marchande participe à l'attractivité de l'unité marchande, à la gestion des approvisionnements et au développement des ventes. Il anime l'équipe au quotidien, la mobilise pour atteindre les objectifs de vente.

Programme de formation :

- Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal
- Animer l'équipe d'une unité marchande

Taux de réussite : 100 % en 2026

Informations clés

Code RNCP : RNCP41852

Date d'échéance : 15-02-2029

Niveau : Niveau 4

Durée : 12 mois , 400 Heures

Entrée : Entrées permanente

Public concerné par le contrat d'apprentissage :

Le contrat d'apprentissage est ouvert aux jeunes âgés de 16 à 29 ans révolus. Toutefois, des exceptions existent.

Prérequis :

Titre ou diplôme de niveau 3 fortement souhaité

Accessibilité :

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Nous pouvons adapter les modalités proposées. Pour ce faire, nos référents handicap sont à votre disposition pour échanger sur les conditions d'accès ainsi que la sécurisation de votre parcours de formation.

INSCRIPTIONS



Modalités d'examen :

Les compétences des candidats (VAE ou issus de la formation) sont évaluées par un jury au vu :

- D'une mise en situation professionnelle ou d'une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, éventuellement complétée par d'autres modalités d'évaluation : entretien technique, questionnaire professionnel, questionnement à partir de production(s)
- d'un dossier faisant état des pratiques professionnelles du candidat
- des résultats des évaluations passées en cours de formation pour les candidats issus d'un parcours de formation.

Modalités pédagogiques

- Cours en présentiel
- Études de cas portant sur des situations rencontrées en unité marchande
- Travaux sur tableur, traitement de texte et supports de présentation
- Mises en situation liées à l'approvisionnement, au marchandisage et au développement des ventes
- Analyse de tableaux de bord et des indicateurs de performance commerciale
- Mises en situation de management, recrutement, intégration et animation d'équipe
- Travaux appliqués à la planification de l'activité et à la répartition des tâches
- Préparation du dossier professionnel, du diaporama et des productions attendues à l'examen
- Suivi de l'apprenti à l'aide de fiches de visite en entreprise

Lieux de Formations :

- Coudekerque Branche
- Hazebrouck
- Lille
- Saint - Omer

Contact : 03.28.25.07.39

contact@alternemploi.com

Frais de formation :

- 0 € de frais d'inscription ou de scolarité.
- Dans le cadre d'une alternance, la prise en charge est faite par l'OPCO.

POURSUITE D'ÉTUDES :

- TP MEM
- BAC PRO MCV

Débouchés Professionnels :

- Conseiller Vendeur
- Vendeur
- Vendeur technique

Évaluation de la formation

- Évaluations régulières au centre de formation
- Mises en situation professionnelles et études de cas
- Évaluation des compétences acquises en entreprise
- Suivi de la progression de l'apprenti
- Évaluations en cours de formation consignées dans le livret d'ECF
- Préparation aux productions, mises en situation et entretiens du titre